



LIVRE BLANC

Personnaliser et automatiser ses produits : quel configurateur choisir ?

SOLID  PERTS
par solidxperience



Le configurateur de produits

De nos jours, les achats sur le Web représentent une part non négligeable des revenus d'un grand nombre d'entreprises. Offrir des produits personnalisés, capables de répondre aux contraintes de vos clients est essentiel dans un monde aussi concurrentiel : avec l'ouverture des marchés, il est facile de trouver plusieurs fournisseurs pour un même produit. Comment se démarquer ? Comment offrir rapidement un produit adapté à un besoin précis ? Vous réalisez plusieurs produits mais souvent avec une base commune ? Alors un configurateur de produit est la solution parfaite pour vous.

Mais quelles solutions choisir?

Un configurateur maison utilisé à l'interne ? Un produit « user-friendly » pour le Web ? Comment faire le lien entre le produit choisi, ses options et l'ingénierie, le système ERP, la production, etc. ? Comment éviter de repartir à zéro à chaque fois ? Le premier pas vers un configurateur est la compréhension des processus entre la demande (clients - pour un produit X) et la livraison de celui-ci. Une question revient sans cesse : Combien de temps faut-il pour répondre à la demande ? Ensuite, quel sont les étapes pour y arriver. Quel sont les outils utilisés actuellement ? Plusieurs solutions sont disponibles sur le marché, mais deux d'entre elles sont à retenir : **DriveWorks** et **SOLIDWORKS Sell**. Mais d'abord, voici comment configurer un produit avec les fonctions de base d'un logiciel CAO.

TABLE DES MATIÈRES

Configurer son produit avec les fonctions de base d'un logiciel de CAO	3
<i>Utilisation de la paramétrisation 3D</i>	3
<i>Utilisation des familles</i>	4
Configurateur en format Java ou HTML	4
Configurer ses produits avec SOLIDWORKS Sell	7
DriveWorks : Automatisez la personnalisation de vos produits sur le Web et plus encore	8

Configurer son produit avec les fonctions de base d'un logiciel de CAO

Vous avez fait l'acquisition de **SOLIDWORKS** et souhaitez automatiser certains produits. Plusieurs options s'offrent à vous :

Utilisation de la paramétrisation 3D :

Tous les logiciels 3D sont paramétriques. Ils permettent de faire des modèles de base et de les modéliser selon une certaine logique afin de faciliter leur modification. Cependant, pour avoir du succès dans ce genre d'approche, il faut une discipline des concepteurs, des routines et des procédures documentées et être un peu dépendant de celui qui a modélisé ce produit dans le logiciel. De plus, plus le temps avance, plus des changements y seront apportés et le tout va rester dans la tête des designers ou des concepteurs. La rotation ou le départ des employés est dans la majorité des cas, un risque pour la productivité à long terme.



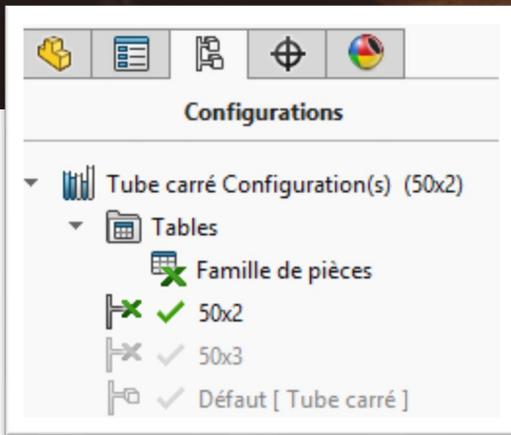
DISCIPLINE

Cette façon de faire est assez fastidieuse et il faut avoir une rigueur à toute épreuve pour arriver à paramétrer complètement un modèle, car il y a beaucoup d'éléments à gérer. Comme les variables, les constantes, les propriétés etc. C'est pourquoi on utilise ce processus pour aider à la conception de manière partielle et non pas pour un concept total.

Pour l'utilisation de ce processus on peut prendre l'exemple de la création d'une librairie de composants simple avec seulement quelques variables pour les gérer.

La **Toolbox** de **SOLIDWORKS** en est un bel exemple.





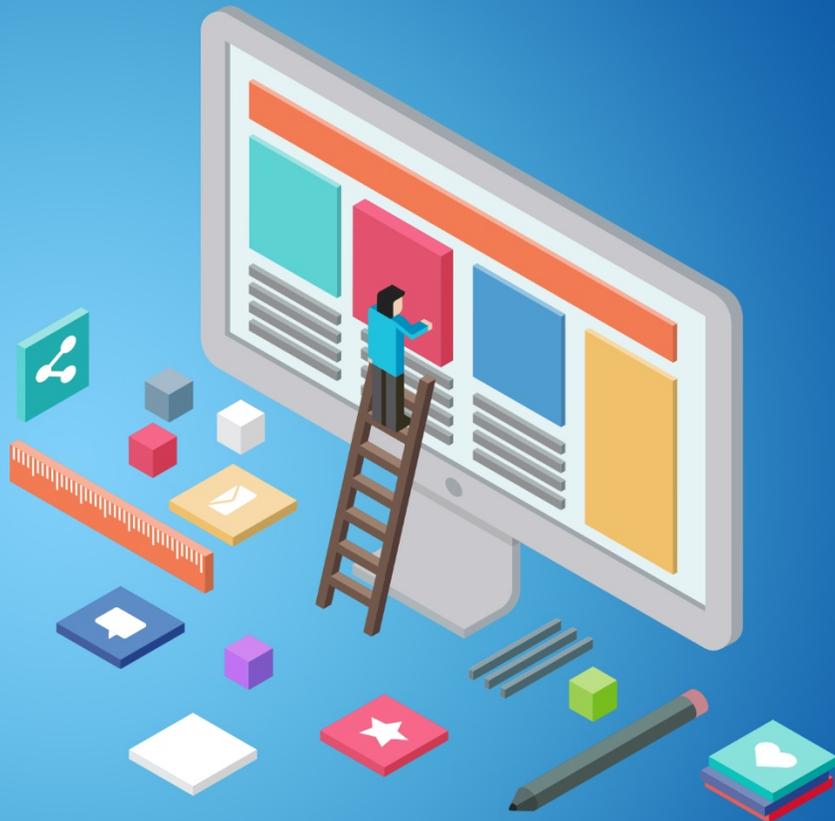
Utilisation des familles de pièces dans SOLIDWORKS (Excel) :

Une autre solution possible avec **SOLIDWORKS** est l'utilisation des tableaux Excel, qui permet de faire des configurations de différents produits. Le tout est puissant car la pleine capacité des fonctions d'Excel est utilisée, mais le produit est toujours uniquement dans **SOLIDWORKS**.

La dépendance à la personne qui a monté ce fichier Excel existe toujours, et seul le concepteur peut configurer ce produit. Et le risque d'erreurs est grand ! Une seule case oubliée peut résulter en une erreur fatale à la production et ainsi augmenter les coûts.

De plus, toute la gestion de la famille de pièce nécessite un utilisateur **SOLIDWORKS**, et si le but est d'alléger le fardeau des tâches répétitives de l'ingénierie, les 2 solutions mentionnées précédemment ne sont pas vraiment plus efficaces, ou du moins pas assez. Les designers, concepteurs, ingénieurs ou dessinateurs ne seront pas plus productifs pour le développement de nouveaux produits.

Configurateur en format Java ou HTML



Après avoir créé vos produits grâce aux outils de paramétrisation, vous avez la possibilité de les mettre en ligne sur le web, afin de les faire découvrir à vos clients.

Construire un site Web avec les images ou les modèles de vos produits :

Il existe plusieurs logiciels en HTML, Java ou autre qui permettent de publier des images ou des fichiers 3D sur un site Web. Il faut cependant produire toutes les configurations de ses modèles à partir de **SOLIDWORKS**. Si vous avez moins de 200 modèles possibles selon vos options, cette solution est viable, mais si vous offrez 20 longueurs possibles, 20 largeurs, 100 couleurs, 10 options avec 4 choix chacune, le chiffre atteint plus 1.5 millions de possibilités. La solution n'est donc pas viable car il y a trop de combinaisons possibles. Et que faire quand un changement de longueur est nécessaire ? Il faut alors refaire les modèles en question, disposer d'une ou plusieurs personnes disponibles pour les changements dans **SOLIDWORKS** et ensuite dans le configurateur HTML ou Java : cela devient très rapidement couteux, en temps comme en argent. Cette solution est donc envisageable seulement pour un produit qui aurait peu d'options ou de configurations.

Configurer ses produits avec SOLIDWORKS Sell

Une autre solution que **SOLIDWORKS** vous offre, est **SOLIDWORKS Sell**. Cette interface entièrement configurée sur l'infonuagique permet de téléverser vos modèles **SOLIDWORKS** sur ce site. Il faut en revanche avoir tous les modèles déjà configurés dans **SOLIDWORKS**. Cela reste donc une solution limitée basée sur des produits préconfigurés. Cette dernière n'exploite pas toutes les ressources pour la fabrication.

Si, par exemple, les nouvelles configurations nécessitent une mise en plan mise à jour ou une mise à jour du processus CAM, **SOLIDWORKS Sell** ne communique pas avec ces ressources.

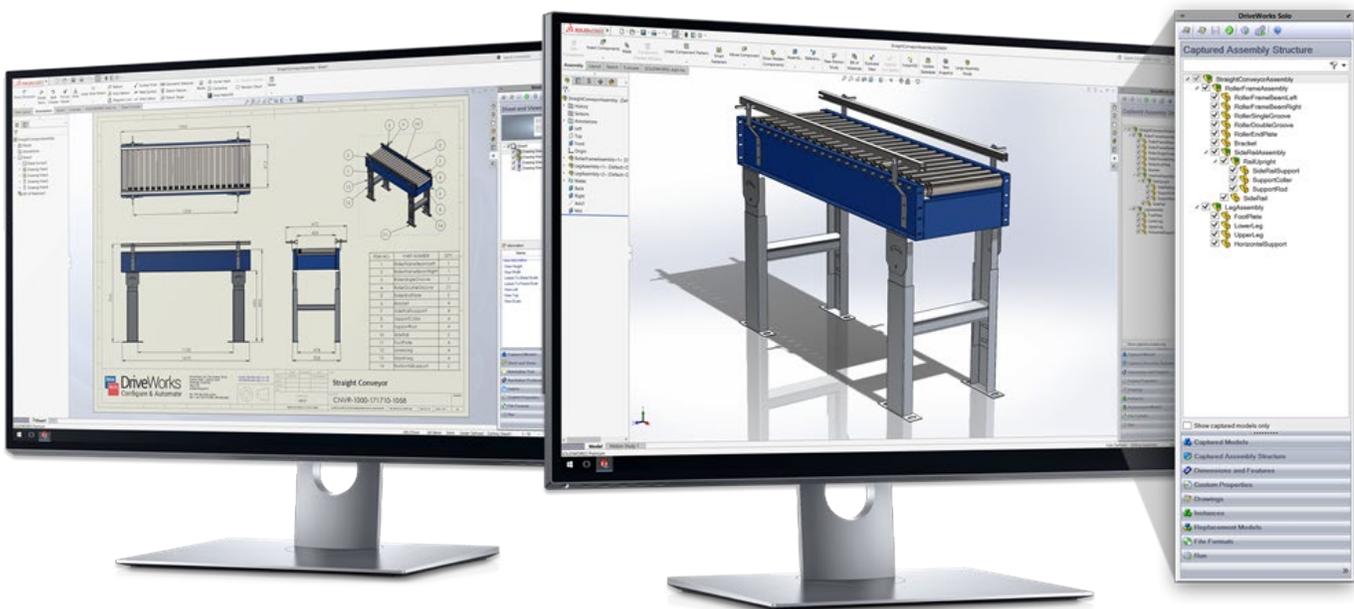
C'est sur ce point très important que le configurateur de produits **DriveWorks** se démarque avec plus de flexibilité et de possibilités à tout point de vue.



DriveWorks : Automatisez la personnalisation de vos produits sur le Web et plus encore

La solution ultime pour les fabricants de produits adaptables, personnalisables et répondant aux spécificités de vos clients est l'utilisation d'un configurateur de produits qui automatise tout le processus.

La solution **DriveWorks** permet d'aller très loin et elle est entièrement intégrée dans **SOLIDWORKS**. Ainsi, après avoir construit un modèle maître dans **SOLIDWORKS**, vous captez l'intelligence de votre produit dans **DriveWorks**.



Toutes les variables de votre produit peuvent être captées et gérées logiquement dans ce complément (Dimension, ajout d'options, textures, propriétés, nom du fichier, etc.). Cette utilisation logiciel permet également à protéger vos biens intellectuels puisque l'intelligence sera maintenant sauvegardée à l'intérieur de votre solution **DriveWorks**.



Basic Trailer

Basic trailer chassis, ready for your own customisations.

Flatbed Trailer

Carry large bulk loads with ease. Flatbed trailers are easy to load and unload from any side.

Curtain Sided Trailer

Carry large bulky loads with the added protection of curtain sides. Our most popular choice.

Rigid Box Trailer

Protect your cargo and minimise damage with a rigid box trailer.



\$44545.00
Guide Price

Vous automatisez non seulement le modèles 3D, mais aussi les mises en plan avec leur dimension, les propositions reliées à une liste de prix, une nomenclature exportée dans un système ERP, etc. Cette solution n'automatise pas seulement la création du modèle mais bien toute l'information nécessaire à votre chaine de production. Le client peut donc choisir son modèle avec ses options, obtenir un modèle 3D, le prix du produit et ensuite, de votre côté, vous obtiendrez les mises en plan pour votre production ou la liste de pièces à fabriquer pour votre système ERP avec une intégration dans votre PDM. Tout est intégré dans cette solution **(DriveWorks Pro)**.



Il est possible d'utiliser les solutions **DriveWorks** de l'interne pour aider l'ingénierie à répondre plus rapidement aux demandes des ventes, ou encore, vous pouvez l'ajouter sur un site Web à votre image. Ainsi tous vos clients iront configurer les produits selon leur préférence et vous aurez en échange toutes les informations pour réduire les coûts et le temps de fabrication.



Chez **SolidXperts** nous avons une équipe entièrement dédiée à **DriveWorks** et nous pouvons vous aider à mettre sur pied un tel projet. Nous offrons le logiciel, la formation, le soutien technique, etc. Nous avons aussi l'équipe pour vous permettre de mener votre projet de A à Z. Contactez-nous pour découvrir en détail tout ce qu'il est possible de faire avec **DriveWorks**.

MISE EN MARCHÉ



ADMINISTRATOR

Configurez et gérez votre projet d'automatisation. L'administrateur DriveWorks peut être utilisé avec ou sans logiciel SOLIDWORKS.

CONFIGURATION



LIVE et/ou Utilisateur

Entrez les exigences spécifiques de la commande à l'aide de DriveWorks LIVE dans un navigateur Web ou d'un utilisateur DriveWorks localement.

AUTOMATISATION



AUTOPILOT

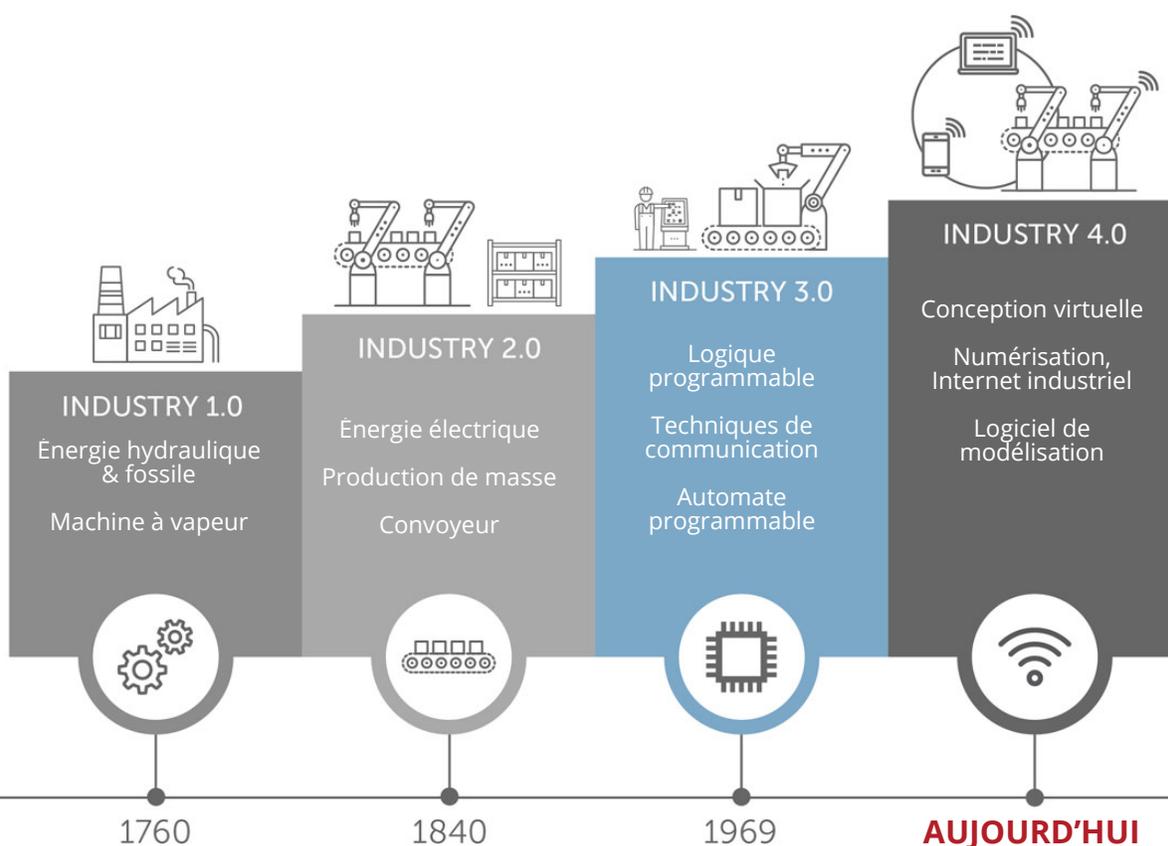
Générer des fichiers et envoyer des courriels automatiquement à l'aide de DriveWorks Autopilot

RÉSULTATS



DriveWorks peut être utilisé pour créer automatiquement tous les fichiers de fabrication et les documents de vente.

Et ainsi nous serons en mesure de vous amener vers la prochaine ère !!





SolidXperts (Montreal)

2650 Marie-Curie av.
Montreal, QC, H4S 2C3

Telephone: 877.876.5439

Fax: 877.876.5431

Technical Support: 877 824-3379

SolidXperts (Quebec)

1173 Charest West. blvd., #350
Québec, QC, G1N 2C9

Email: info@solidxperts.com

Technical Email : SUPPORT@SOLIDXPERTS.COM

Website: WWW.SOLIDXPERTS.COM

SolidXperts (Nashua, NH)

98 Spit Brook Road, #102
Nashua, NH 03062